Yläsavolainen yritysesittely



Webbiriihen yrittäjä Jari Tikkasen työhuone sijaitsee kotona. Hän tekee usein työkeikkoja asiakkaiden koteihin ja toimitiloihin, joten asiakkaiden kannattaa aina etukäteen soittamalla varmistaa, että Tikkanen on paikalla.

Webbiriihi on laajentanut toimintaansa myyntiin

Lapinlahdella toimiva Webbiriihi on tuttu monille verkkosivujen rakentajana, mutta nykyisin yritys palvelee myös tietokoneiden ja muiden atk-laitteiden ja ohjelmistojen hankinnassa.

- Digitointipalvelun määrä on vähentynyt viime vuosina. Sen vuoksi olen laajentanut toimintaa nyt myös myyntiin, kertoo yrittäjä Jari Tikkanen.

Webbiriihi on aiemmin muuntanut omatallenteisia ääni ja videokasetteja DVD-levyille ja muistitikuille, että niitä voi toistaa suoraan DVD-soittimella tietokoneella.

- Aikaisemmin digitointia oli enemmän, mutta nyt näitä tulee ehkä kerran kuussa. Siksi tässä on pitänyt keksiä uutta toimintaa.

NYT YRITYS pystyy myymään lähes kaikkia atk-tuotteita kotimaisen tukkuliikkeen kautta. Varastoa ja myyntitilaa Lapinlahdella ei erikseen ole, sillä toimitukset tulevat asiakkaalle nopeasti. Tilatut tuotteet toimitetaan usein seuraavana päivänä tilaajalle. Sähköiset ohjelmalisenssit, kuten F-Securen tietoturvaohjelmistot saadaan jo samana päivänä asiakkaalle.

- Jotain pieniä tarvikkeita, muistitikkuja ja dvd-levyjä on kotivarastossa, koska niitä tarvitaan myös digitoinnissa. Koska toimitukset toimivat noin hyvin, ei kannata säilyttää tietokoneita tai tulostimia omassa varastossa, Tikkanen kertoo.

Atk-laitteiden myynnin lisäksi merkittävä osa Webbiriihen toimintaa on atk-laitteiden huolto ja asennus.

- Joitakin töitä on pakko tehdä asiakkaan tiloissa, mm- modeemien asennukset ka TV-kanavien haut, mutta enimmäkseen työ tapahtuu omassa toimipisteessäni. Yrittäjänä olen panostanut myös joustavuuteen - mikäli muu aika ei onnistu, asiakaskäynti voidaan sopia myös esimeriksi työpäivän jälkeen alkuillaksi, Tikkanen sanoo.

Lisätietoa Webbiriihen toiminnasta löytyy verkkosivulta webbiriihi.fi

ATK-HUOLLON, asennuksien ja laitemyynnin lisäksi Webbiriihen toiminnasta edelleen suurimman osan lohkaisee verkkosivujen rakentaminen ja päivittäminen.

WEBBIRIIHI ON aikoinaan tehnyt Lapinlahti.net-portaalin, jossa on kymmeniä yrityksiä mukana. Muun muassa kuntosalia ja pyöräilyä aktiivisesti harrastava Tikkanen onkin koonnut Lapinlahti.net-portaaliin kattavasti myös pyöräilyreittejä Lapinlahden ympäristöstä ja laajemminkin.

Lapinlahti.net-sivun ylläpidon lisäksi Tikkanen ylläpitää ja päivittää useiden kymmenien asiakkaiden sivustoja.

- Tällä hetkellä työ on paljon sitä, että vanhoja verkkosivuja päivitetään ja siirretään nykyaikaisille alustoille, jotta ne toimivat eri päätelaitteilla. Netin käyttö tableteilla ja kännyköillä on lisääntynyt jatkuvasti, Tikkanen tietää.

NETTINÄKYVYYS on Tikkasen mukaan yhä tärkeämpää myös kaikille yrityksille. Tosin jotkut yritykset ovat ajatelleet, että Facebook-sivulla voisi korvata varsinaiset verkkosivut.

- Facebook on monille yrityksille hyvä olla olemassa, mutta se ei suinkaan riitä, jos haluaa saada näkyvyyttä verkossa, Tikkanen sanoo.

Nykyisin yhä useammin asiakkaiden ostokäyttäytyminen alkaa verkosta. Palveluja, tuotteita ja yrityksiä verrataan netissä, ennen kuin astutaan varsinaisesti liikkeeseen sisälle. Siksi verkkosivujen pitäisi olla oman näköiset.

- Facebook-sivut ovat kaikille yrityksille samanlaiset. Toki siellä voi olla erilaista sisältöä, mutta pääpiirteissään sivujen ulkoasun määrittelee Facebook.

Tikkanen puhuu verkkosivujen merkityksestä kymmenien yritysten kokemusten perusteella. Webbiriihestä löytyykin sopivia ratkaisuja niin pienille kuin isoille yrityksille.

- Yrityksen omien verkkosivujen ilmeen ja ulkoasun yritys voi itse haluta sellaiseksi, että siellä tuodaan esille juuri sopivia tuotteita asiakkaiden kannalta sopivalla tavalla. Se on edullisinta mahdollista markkinointia, Tikkanen muistuttaa.

Lisätietoa Webbiriihen toiminnasta löytyy verkkosivulta webbiriihi.fi